

Comment développer votre clientèle ?

Pour un même revenu mensuel :

Vaut-il mieux avoir 100 clients qui nécessitent 200 heures de votre temps par mois...

Vaut-il mieux avoir 10 clients qui nécessitent 20 heures de votre temps par mois...

Pour ma part, ayant choisi la liberté, je suis sur l'option numéro 2.

Il est très important de garder du temps pour soi dans cette société qui part à contre-courant...

Il faut être serein, avoir du recul et de l'oxygène pour voir venir et pouvoir vivre sereinement...

Alors si vous êtes chef d'entreprise et que vous courez après les clients, que vous vous épuisez, que vous vous essoufflé, je fais ma dernière formation de l'année sur le thème « développer votre clientèle ».

C'est à Pornichet, c'est le mercredi 12 décembre, de 9h à 13h.

Infos et réservations :

http://stephane.billetterie-tousformidable.com/viewproduit.asp?i_forfait=71527&i_catego=102049